

IMMOOFFICE GMBH DEVELOPMENT & SALE

KOMPETENT, ZIELORIENTIERT, ERFOLGREICH

Die Immooffice in Basel bewegt sich auf Erfolgskurs. Das in Basel und Region gut verankerte und etablierte Unternehmen verzeichnet konstanten Kundenzuwachs im Immobilienverkauf.

Die Firmengründerin und Geschäftsleiterin Tanja Berar, seit zehn Jahren im Immobilienbusiness tätig, weiss, welche Zusammensetzung für einen erfolgreichen Makler und das erfolgreiche Unternehmen nötig ist. «Es sind sicherlich nebst notwendigem Fachwissen, das selbstverständlich vorhanden sein muss, auch die langjährige Erfahrung sowie das verbreitete Netzwerk. Eine professionelle Aufgleisung und Betreuung der Objekte ist eine Selbstverständlichkeit und gehört auch zum vollständigen Bild eines Maklers.» Das Unternehmen beschäftigt sich vorwiegend mit Immobilienverkauf im Eigentumsbereich, aber auch mit der Vermittlung von Renditeliegenschaften. Der Immobilienverkauf steht jedoch bei der Immooffice im Vordergrund und wird von A bis Z abgewickelt. Das Angebot umfasst das gesamte Spektrum an Immobiliendienstleistungen und ermöglicht der Klientel eine Lösung aus einer Hand, die heutzutage sehr geschätzt und auch genutzt wird.

Man trifft bei Immooffice auf viele Neubauprojekte wie auch bestehende Wohnliegenschaften. Das Volumen, welches Immooffice daraus jährlich generiert, macht die Firmengründerin und ihr Team stolz: «Wir sind sehr glücklich über unser erfolgreiches Wirken und die vielen positiven Reaktionen unserer Kundschaft, welche unseren professionellen Service schätzen.» Die Kundschaft von Immooffice ergibt sich vielfach aus Folgeaufträgen von Kunden. Tanja Berar äussert sich folgend dazu: «Es ist für uns die beste Werbung, wenn wir von privaten oder institutionellen Auftraggebern wie auch von unseren Geschäftspartnern gleichermaßen weiterempfohlen werden und sich dadurch neue Aufträge generieren, welche sich in Art, Grösse und Preissegment völlig unterscheiden können. Wir erleben dies kontinuierlich, was unsere Professionalität, Branchenkenntnis und unser zielorientiertes Handeln, ungeachtet der Preislage des Projekts, bestätigt. Jedem Auftraggeber präsentieren wir die individuelle Lösung. Auch erfüllt uns dies mit weiterem Ehrgeiz und Ansporn, unserem Motto und vor allem unserem bewährten Stil treu zu bleiben.» ■



**IMMOOFFICE GMBH
DEVELOPMENT & SALE**

Tanja Berar | Geschäftsleitung

OFFICE

Elisabethenstrasse 23
CH-4051 Basel
t +41 (0) 61 205 60 40

tanja.berar@immooffice.ch
www.immooffice.ch

Das Dienstleistungsangebot von Immooffice

- Verkauf und Vermittlung von Wohneigentum und Renditeliegenschaften
- Erstvermietung und Wiedervermietung
- Begründungen von Stockwerkeigentum
- Professionelle Vermarktungskonzepte von A-Z inkl. Vertragswesen
- Vertragsberatung und Coaching (Kaufverträge, GU- und TU-Werkverträge)
- Projektentwicklung in Zusammenarbeit mit Investoren und Architekten
- Finanzierungsabklärungen- und Vermittlungen